

生きるための保険をプランニング

**起業しようと思った
きっかけは？**

実は、小学生の頃から漠然と「社長（経営者）になりたい」と思っていました。身近に経営者はいなかったのですが、昔から何でもいいから、自分で何かをやってみてと思っていました。ただ、子どもだったので、社長イコールお金持ちのイメージが強かったですね。

最初に就いた職業が保険会社でした。同じ業種としては、今が3社目です。保険という商品は目に見えないので、お客様がイメージしにくいという点があります。必要ということとは分かるけど、実際のところよく分からない…という方も多か。お客様が不安に

思っている点を一つ一つ伺い、不安が解決できるお手伝いができればと考えています。

今後はどのように展開していきたいですか？

取手市に来て6年。ここで出会った皆さんは、とても温かく迎えてくださいました。事務所は行政書士をしている主人の事務所内にあるので、双方向的に事業を行えたらと思っています。現在、私が受け持っているお客様には、個人のお客様と法人のお客様がいます。どのお客様も「保証が欲しい」と希望されていますが、お客様のタイプによって必要な保証内容は変わってきます。行政書士の事業とリンクさせることで、個人が

私を支えるこの一言

「一笑一若 一怒一老」

3年前に亡くなった、書道の師範をしていた母の書道箱から出てきた言葉です。これを見つけた時、自分に向けて言われている気持ちになり、今でも仕事や日常生活において常に意識するようになっています。

*「一笑一若 一怒一老」は中国のことわざで、大いに笑えば一つずつ若返り、怒ったり悲しんだりすれば一つずつ老いるという意味。

コトバの
チカラ

ほけんサロン24

(アフラック募集代理店)

藤田 里恵さん

CORPORATE INFO.

取手市取手2-14-24

竹内ビル2階 行政書士藤田法務事務所内

Tel. 080-4953-7235

life@hoken-salon24.xii.jp

