

後継予定とのことで  
すが、事業を継ぐお  
気持ちは前からあつ  
たのですか？

ご自分の代になつた  
時に向けての展望を  
聞かせてください

# 気軽に購入しやすい価格で提供する

ここは祖父が50年前に創業したので、子どもの頃から事業は身近でした。「事業を継ぐ」といった強い意思はなかったのですが、自然な流れで事業に携わる状態になりましたね。

高校卒業後は保険会社に就職し、損害保険についての知識を身に付け経験を積みました。その後は自動車ディーラーの営業として10年間勤務。そこで新車から中古車までの販売や買い取りについて学びました。家業に入つた現在は、これまでの経験を生かしながら、いつ後継してもいい覚悟で業務を取り組んでいます。

弊社は、比較的交通量の多い道路沿いにあるため、立地としては恵まれています。この好条件を利して、もっとお客様に注目していただきけるようにしたいですね。10万円台～30万円台と、手頃な価格の車も扱っているので、展示車をもつと増やしてお客様が見て選べるようにしたいです。また、看板などをリニューアルし、遠くからでもお店の位置がわかる

いです。

利根町にウェルネス大学が設立され

てから、留学生が車の購入や損害保険加入の申し込みに来たりします。ふらりと立ち寄って車を買っていくお客様も大勢いらっしゃるんですよ。そういうお客様も大切に、地域に根差していく

ようにしたいと思っています。それから、現在ホームページを

持つていないので

が、今後は時代の流

れに合わせてインターネット上でもお店の宣伝をしていきた

コトバの  
チカラ

「一期一会」

人の出会いは大切だと常に思っています。誰かと出会うことによってビジネスがつながり、さらに人生の助けにもなるはず。お客様への対応も、一生に一度の出会いであるということを心に留めて、誠意を尽くしていきたいです。



有限会社 シミズ自販

店長 清水 康之さん

CORPORATE INFO.

龍ヶ崎市川原代町4001-1

Tel. 0297-64-9544